

# Microsoft Dynamics 365 Business Central

Una piattaforma intelligente e  
connessa per la crescita delle  
aziende moderne





# Perché le PMI hanno bisogno di un ERP moderno basato sull'AI

Le soluzioni ERP (Enterprise Resource Planning) tradizionali per le piccole imprese inibiscono la crescita e rendono difficile adattarsi a interruzioni e cambiamenti. Secondo una ricerca condotta da IDC, il 64% dei dipendenti ha difficoltà a utilizzare strumenti disconnessi, mentre l'89% si sente più soddisfatto utilizzando soluzioni basate sull'AI che consentono loro di concentrarsi su un lavoro significativo. \* Per le PMI che desiderano rimanere competitive, un ERP moderno basato sull'AI è essenziale per la crescita e la resilienza nell'odierno frenetico ambiente aziendale.

Fonte: \*IDC, "Future of Work Trends for 2023", 2023







# Che cos'è Dynamics 365 Business Central?

Dynamics 365 Business Central è una soluzione completa per la gestione aziendale basata su AI e cloud che aiuta le PMI a trasformare le operazioni aziendali mettendo in collegamento tra loro team finanziari, vendite, assistenza e operazioni nell'ambito di un'unica applicazione di facile utilizzo.

Dotato di AI di nuova generazione, sfrutta la potenza di Copilot e opera perfettamente con Microsoft 365 per migliorare la collaborazione e la produttività dei dipendenti e ottenere risultati aziendali migliori. Può anche essere integrato con Microsoft Power Platform per migliorare la produttività e l'efficienza aziendale, grazie alla disponibilità di una serie di strumenti che analizzano i dati, creano soluzioni, automatizzano i processi e creano agenti virtuali.



# Funzionalità di Copilot e AI in Business Central

Copilot include una serie di funzionalità in continua espansione che aiutano gli utenti impegnati in ruoli e attività differenti, consentendo alle PMI di lavorare in modo più intelligente, risparmiare tempo e guidare il successo in ogni area della loro attività.



## Semplifica la gestione finanziaria

L'integrazione di Copilot, AI e Microsoft 365 semplifica i processi finanziari, consentendo ai clienti di prendere decisioni informate e mantenere la salute finanziaria, aiutandoli a:

- Accelerare le chiusure di fine mese e fine anno.
- Supervisionare i budget, monitorare le immobilizzazioni e gestire il flusso di cassa.
- Ottenere metriche delle prestazioni in tempo reale e migliorare le previsioni.
- Garantire la conformità e la sicurezza tra le filiali.



## Aumenta la produttività con gli approfondimenti sui dati

Le funzionalità intuitive di Copilot aiutano i team a lavorare in modo più intelligente, per consentire loro di:

- Recuperare i dati aziendali utilizzando il linguaggio naturale con Copilot Chat.
- Ottenere una guida dettagliata e spiegazioni su qualsiasi attività.
- Accedere ad approfondimenti in tempo reale per prendere decisioni basate sui dati in modo rapido.



## Migliora l'efficienza operativa

I clienti possono ottimizzare le operazioni e risparmiare tempo automatizzando le attività ripetitive:

- Automatizzare i flussi di lavoro e ridurre il lavoro manuale.
- Mantenere la trasparenza con contenuti generati dall'AI che possono essere rivisti e modificati.
- Migliorare la collaborazione con un'integrazione perfetta tra le app Microsoft 365.



## Promuovi l'eccellenza della catena di approvvigionamento

Gli strumenti basati sull'AI di Business Central ottimizzano la gestione della catena di approvvigionamento, aiutando i team a:

- Gestire l'inventario in modo efficiente e garantire consegne tempestive.
- Sfruttare le previsioni della domanda per mantenere livelli di scorte ottimali.
- Semplificare l'approvvigionamento e migliorare la collaborazione con i fornitori.







## Migliora le vendite e il coinvolgimento dei clienti

Offre anche un'esperienza cliente eccezionale, aiutando le PMI a:

- Creare preventivi di vendita, ordini e fatture senza sforzo.
- Accedere alle informazioni su clienti e fornitori direttamente dalla casella di posta in arrivo.
- Gestire prezzi e sconti flessibili per soddisfare le esigenze dei clienti.



## Semplifica la gestione di progetti e servizi

Gli strumenti intelligenti mantengono i progetti e i servizi in linea con i tempi, affinché i team possano:

- Pianificare, monitorare e gestire i progetti con informazioni in tempo reale.
- Assegnare le risorse in modo efficiente e monitorare la redditività del progetto.
- Semplificare le operazioni di assistenza con strumenti per la gestione degli interventi, dei contratti e delle garanzie.



## Soddisfa gli obiettivi di sostenibilità

Le aziende possono supervisionare e gestire la propria impronta ambientale monitorando varie emissioni di gas a effetto serra (GHG) per rispettare le normative ESG:

- Registrare le voci di sostenibilità con registri di sostenibilità.
- Utilizzare i certificati di sostenibilità come strumento per convalidare gli sforzi compiuti.
- Utilizzare fatture e ordini di acquisto per registrare e tenere traccia delle emissioni.





# Le opportunità di Business Central

In qualità di partner Microsoft, questa è una vera opportunità per risolvere le più grandi sfide riguardanti l'ERP dei tuoi clienti e supportarli ora e mentre crescono nella nuova era dell'AI con l'affidabilità, la scalabilità e le prestazioni leader del settore di Microsoft Cloud.

- Aumenta le opportunità di guadagno.
- Approfitta dell'implementazione rapida e dei cicli di vendita brevi.
- Implementa soluzioni scalabili per clienti in crescita.
- Semplifica la personalizzazione e l'integrazione.
- Allinea i tuoi clienti con i loro obiettivi di trasformazione dell'AI.



# Perché diventare partner di Arrow?

I nostri team di esperti possono aiutarti a muoverti all'interno del portafoglio complesso e in continua espansione di Microsoft con un'ampia gamma di risorse, corsi di formazione certificati e servizi a valore aggiunto.

Lasciati aiutare a diventare l'esperto di riferimento di cui i tuoi clienti hanno bisogno in modo da poter iniziare a parlare di Business Central e condurre una valutazione delle esigenze senza impegno, per aiutarli a comprendere le loro esigenze e se la soluzione è adatta alle loro attività.

Per saperne di più, contatta un rappresentante di Arrow.

[Scopri di più](#)

[Mettiti in contatto](#)



# Microsoft Dynamics 365 Business Central

